



Leader européen, 3<sup>ème</sup> mondial de la Robotique pour l'injection plastique, SEPRO est présent dans plus de 40 pays. 250 personnes contribuent chaque jour à ce succès. Nous poursuivons notre dynamique en investissant dans les Hommes et les Produits pour accompagner les projets de l'Automobile, du Packaging, du Multimédia et du Médical dans le monde entier.

Nous recherchons aujourd'hui notre

### **Responsable Commercial Grand Est (h/f)**

Responsable du développement commercial et de la fidélisation de nos comptes sur le Grand Est (est, centre-est, sud-est), vous prenez en charge sur votre zone d'activités :

- La négociation de nos produits et services à forte composante technique
- La prospection de nouveaux clients
- Le suivi de la clientèle
- Les remontées d'informations Marché et Concurrence

Vous reportez directement à la Direction Commerciale basée au siège social.

De formation commerciale supérieure avec une spécialisation dans la Vente, vous bénéficiez d'une solide expérience dans un poste similaire dans le domaine des biens d'équipement. Autonome, votre rigueur et votre exigence vous permettent d'atteindre les objectifs fixés par la Direction Commerciale.

Homme de terrain, vous faites preuve de dynamisme et de force de persuasion dans vos relations professionnelles.

Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques courants.

La pratique de l'anglais est un plus pour l'efficacité de vos relations avec vos collègues de la force de vente internationale.

Vous êtes idéalement domicilié sur les départements suivants : **01-25-39-42-69-71**.

Les entretiens se dérouleront à notre agence d'Oyonnax.

Merci d'adresser votre lettre de motivation et CV par email à [drh@sepro-robotique.com](mailto:drh@sepro-robotique.com) en indiquant la référence **2011-04-RCGE** dans l'objet du mail.

[www.sepro-robotique.com](http://www.sepro-robotique.com)